

TE Connectivity 公布2018财年第二季度财报

季度销售额和收益同比实现两位数增长，销售额有机增长7%，公司提高全财年预期

瑞士沙夫豪森——近日，全球连接和传感领域领军企业泰科电子（TE Connectivity，简称“TE”，纽约交易所代码：TEL）公布了截至2018年3月30日的第二季度财报。

第二财季亮点

- 净销售额达到37亿美元，相较2017财年第二财季增长16%，有机增长7%。
- 持续经营业务产生的摊薄每股收益为1.39美元，较2017年第二季度增长了23%，调整后每股收益为1.42美元，较2017年同期增长19%。
- 持续经营业务产生的现金流达3.77亿美元，自由现金流达2.34亿美元，返还股东3.09亿美元。
- 不计公司的海底通信业务，第二季度订单达37亿美元，较去年同期有机增长6%。

第二财季业绩

本季度的净销售额达37亿美元，持续经营业务产生的摊薄每股收益为1.39美元，调整后每股收益为1.42美元。持续经营业务产生的现金流达3.77亿美元，自由现金流达2.34亿美元。不计海底通信业务，第二季度公司订单总额达37亿美元，较去年同期有机增长6%，订单出货比率为1.03。

TE Connectivity 首席执行官 Terrence Curtin 先生表示：“公司第二季度的强劲业绩表现和各业务的增长是由我们行业技术的领先地位和市场积极的发展趋势共同驱动的。我们凭借领先的市场地位、全球团队与客户的携手共创，以及成功贯彻商业模式继续获得增长。TE的战略重点与全球长期的增长趋势高度一致，其中包括了新能源和自动驾驶汽车、工业自动化、传感普及、高级医疗设备和云计算等领域，使得我们可以持续致力于创造一个更安全、可持续、高效和互连的未来。”

2018财年业绩展望



2018财年第三财季，公司预期净销售额在36.5亿美元至37亿美元之间，中值同比实际增长9%，有机增长5%。持续经营业务产生的摊薄每股收益预期在1.13美元至1.15美元之间，包括重组、收购相关费用0.22美元。公司预期调整后每股收益在1.35美元至1.37美元之间，中值相较2017财年第三财季将同比增长10%。

公司预期全年净销售额在145亿美元至147亿美元之间，中值同比实际增长11%，有机增长6%。持续经营业务产生的摊薄每股收益预期在3.70美元至3.76美元之间，包括重组、收购相关费用及其他费用0.40美元，税务相关费用1.42美元。公司预期调整后每股收益在5.52至5.58美元之间，中值较去年同比增长15%。

以下是关于TE Connectivity使用非公认会计原则财务衡量标准（Non-GAAP Financial Measures，简称非GAAP衡量标准）的信息。

关于泰科电子（TE Connectivity）

泰科电子（TE Connectivity，简称TE，纽约证交所代码：TEL）是全球技术与制造领导者，年销售额达130亿美元，致力于创造一个更安全、可持续、高效、互连的未来。75余年以来，TE的连接和传感解决方案经受严苛环境的验证，持续推动着交通、工业应用、医疗技术、能源、数据通信和家居的发展。TE在全球拥有约78,000名员工，其中7,000多名为工程师，合作的客户遍及全球近150个国家。TE相信“无限连动，尽在其中”。更多信息，请访问 www.te.com.cn 或关注TE官方微信“TE连动”。

非 GAAP 衡量标准

以下内容是关于非GAAP衡量标准的补充信息：

- “有机销售净增长” - 代表我们的销售净增长（最可比GAAP衡量标准），不包括外汇汇率所带来的影响、以及在过去十二个月内发生的收购和资产剥离的影响（如有）。有机销售增长之所以是评估我们业绩的有用措施，因为它剔除了以下项目：1）不完全受控于管理层的因素，比如外汇汇率变化带来的影响；或2）不反映公司的潜在增长的因素，比如收购和资产剥离。该指标也是我们激励薪酬计划中重要的组成部分。

- “经调整的营业收入”和“经调整的营业利润率” - 分别是指扣除某些特殊项目后的营业收入和营业利润率（最可比GAAP衡量标准）。这些特殊项目包括：重组及其他费用、收购相关费用和其他收入或费用（如有）。我们运用这些衡量标准来评估业务分部层面和经营业绩并为管理层提供洞察，帮助评估业务分部的经营计划执行和潜在的市场条件。“经调整的营业收入”也是我们激励薪酬计划的重要组成部分。
- “经调整的其他净收入（支出）” - 是扣除某些特殊项目后的其他净收入（支出）（最可比的GAAP衡量标准），这些扣除项目包括与某些调整前期报税表和其他税项相关的税收分享收入（如有）。
- “经调整的所得税费用”和“经调整的有效税率” - 分别是指调整特殊项目的税收影响后的所得税费用与有效税率（最可比的GAAP衡量标准），这些特殊项目包括与重组和其他费用相关的费用、收购相关的费用、其他收入或费用，和重要特定税收项目（如有）。
- “经调整的持续经营收入” - 是列示了扣除某些特殊项目后的持续经营收入（最可比的GAAP衡量标准），这些特殊项目包括重组和其他费用、收购相关费用、调整前期报税和其他税种相关的税收分享收入、重要特定税收项目、其他收入或费用（如有），以及对应的税务影响（如适用）。
- “经调整每股收益” - 是指扣除了某些特殊项目后的持续经营的稀释的每股收益（最可比的GAAP衡量标准），扣除的特殊项目包括重组和其他费用、收购相关费用、与调整前期报税和其他税种相关的税收分享收入、其他收入或费用和重要特定税收项目（如有），以及相关的税务影响（如适用）。这也是我们激励薪酬计划的一个重要组成部分。
- “自由现金流”（FCF） - 是评估我们产生现金能力的有用指标。持续经营业务产生的净现金（最可比的GAAP衡量标准）和自由现金流（非GAAP衡量标准）之间的差异主要由那些我们认为识别出来是有用的显著的现金流出和流入组成。我们相信自由现金流为投资者提供有用的信息，因为通过它可以了解管理层用于监测和评估我们的经营活动产生的现金流的主要的现金流指标。

“自由现金流”被定义为持续经营活动所产生的净现金，不包括自愿退休养老金和其他特殊项目的现金影响（如有），减去净资本性支出。自愿退休养老金从GAAP衡量标准中被排出是因为这一活动受到经济金融决策而非经营活动的驱动。某些特定项目，包括与分离前的税务事项相关的净支出以及由交叉货币互换有关抵押要求产生的现金付款，也不被管理层在



评估自由现金流时所考量。净资本性支出包括资本性支出减去物业、厂房和设备出售收入。这些项目被减去，是因为他们代表了长期承诺。

自由现金流减去了某些现金项目，这些项目最终会在管理层的和董事会的自由裁量权下被支配，并可能意味着对我们的项目来说具有相比最可比的GAAP衡量标准所显示的更少或更多的现金。通过组合使用自由现金流和GAAP现金流结果，这一局限性可被最好地解决。不能由此推断整个自由现金流金额可供日后的酌情支出，因为我们对自由现金流的定义没有考虑到某些非酌情支出，如偿还债务。此外，我们可能有其他的酌情支出未被纳入自由现金流的计算中，例如酌情派发股息、股份回购及业务收购。

前瞻性陈述

此新闻稿内涵前瞻性陈述（符合1995年私人证券诉讼改革法案）。此类陈述以 TE Connectivity 目前管理预期为基准，受制于各种情况下的风险、不确定因素和变化，可能使实际结果、表现、金融状况或业绩实质性地不同于预期。文中所有陈述本质并无清晰的史实性，而是前瞻意义。诸如“预期”、“相信”、“预计”、“估计”、“计划”这类的表达大致是为了识别前瞻陈述。我们无意图也无义务更新或改变（明确否认任何此类意图或义务）我们的前瞻性陈述，无论是否因为新信息或未来活动，除非法律要求。此新闻稿中的前瞻性陈述涉及未来财务状况和运营结果。可能使实际结果实质性地不同于陈述所述的因素包括商业、经济、竞争和调控风险，例如影响产品需求的各种条件，特别是在汽车、数据与终端等行业；竞争和价格压力；货币汇率和商品价格的波动；业务所在国自然灾害以及政治、经济和军事动荡；信用市场的发展；未来商誉减值；符合当前和未来环境及其他法律法规；税法、税收条约和其他立法的变化带来的潜在影响，包括美国税改法案带来的影响。更多有关这些风险及其他因素的详细信息在 TE Connectivity截至2017年9月29日的年度报告（10-K表格）、财季报告（10-Q表格）、当前报告（8-K）以及其它我们向美国证券交易监督委员会提交的报告中有陈述。

###